



FINANCIAL MINDMAP | SPA

Begrijp de drivers van M&A en maak betere deals

Finance is vaak de drijvende kracht achter fusies en overnames. En finance komt vaak op een hele voorspelbare manier terug in transactiedocumentatie. In dit programma leer je exact welke items dit zijn en welke standpunten in de praktijk wel en niet valide zijn. Onderwerpen de vaak tot discussie leiden, zoals Debt Like items, werkkapitaal en closing structuren, worden met het beeld van de Financial Mindmap blijvend en simpel uitgelegd. Bedrijfswaardering komt uitgebreid aan bod. Doordat we gebruik maken van Prezi kunnen we simpel laten zien hoe verschillende onderwerpen elkaar beïnvloeden en in deal making tegen elkaar worden uitgeruild. Deze cursus is een absolute must voor advocaten die met M&A-transacties te maken hebben. Overigens, dit is niet wat wij vinden, maar wat deelnemers van onze programma's hebben gezegd.

Doelgroep

M&A-Advocaten / fiscalisten en M&A-adviseurs.
Noodzakelijk voorbereiding: ons programma Fundamentals of Finance.

Tijdsduur en eindresultaat

Het programma bestaat uit een halve dag theorie en aanvullend een halve dag het bespreken van cases. Met de kennis uit dit programma ben je in staat substantieel betere transacties voor klanten te realiseren.

De finance basics in deal making

- Basic deal structures
- Bedrijfswaardering: DCF, EBIT(DA)-multiples, PE-multiples and CTA/CCA –valuation
- locked box vs closing accounts
- CP's and MAC's
- the Cap for claims under representations and warranties / threshold basket
- disclosure mechanism
- translating legal risk into price adjustments



Cases: analyse bestaande contracten

- Vertalen van theorie naar concrete contracten SPA's.
- Delen kennis uit recente deals tussen alle deelnemers (senioren en junioren)
- NDA wordt door JBR Institute getekend indien gewenst
- Het delen van "war stories" geeft een goed beeld van wat deal making omhelst





FINANCIAL MINDMAP | SPA

Dit programma verzorgen wij in-company

Omdat we dit programma alleen in-company verzorgen zijn we in staat om het programma specifiek toe te spitsen op jouw organisatie. Wil je hier meer over weten? Bel dan met 030 – 6999 000 en vraag om een adviesgesprek.

Groepsgrootte

Om het leerrendement te bereiken werken we in groepen met een maximale grootte van 15 deelnemers.

Gratis advies

Twijfel je of deze training aansluit bij je leerbehoeftes? Onze adviseurs helpen je graag bij het maken van de juiste keuze. Bel onder werktijden met 030 – 6999 000 voor een gratis adviesgesprek.

Bewezen effect

Onze aanpak en didactiek bewijst zich keer op keer. Dat blijkt niet alleen uit de hoge evaluaties van onze deelnemers, maar ook uit de resultaten van de examinering die sommige deelnemers vanuit hun bedrijf doen. Onze deelnemers hebben een duidelijk en blijvend leerrendement van de trainingen die ze bij ons volgen.

Investing in-company programma

De pricing van dit programma is afhankelijk van o.a. de maatwerkcomponent en de groepsgrootte. Indicatief voor in-house trainingen is een dagdeeltarief van € 2.495,- ex btw.